



DÉVELOPPER UN PROJET ENTREPRENEURIAL RÉUSSI !

NOTRE OFFRE

Une formation - action qui vous permettra de définir votre stratégie, construite sur la base d'un business model cohérent et un business plan efficace, vous permettant de préparer et optimiser votre recherche de financements... un parcours complet pour préparer votre projet de création / reprise d'entreprise et être prêt à le mettre en œuvre.

OBJECTIFS

A l'issue de l'action, le porteur de projet aura acquis les compétences pour :

- Élaborer son projet de création - reprise d'entreprise
- Formaliser un business plan réaliste et adapté aux analyses effectuées
- Déterminer les modalités de mise en œuvre de son projet et identifier les points clés du pilotage de son entreprise
- Présenter de façon argumentée son projet à des partenaires potentiels
- Trouver le financement dont il a besoin
- Démarrer les premières actions nécessaires au lancement de son activité

Il aura donc les compétences pour mettre en œuvre un projet entrepreneurial cohérent, acceptable par le marché, finançable et durable.

Les points forts :

- **Un parcours sur mesure (durée et contenu couplant formation collective, accompagnement individuel et travail à domicile).**
- **Une certification de compétences reconnues par l'Etat**
- **Un réseau (les autres stagiaires, les professionnels intervenant à la formation)**
- **Une facilitation pour accéder aux financements.**



PUBLICS ET PRÉ-REQUIS

Les porteurs de projet déterminés à entreprendre et voulant donner toutes les chances de réussite à leur projet, connectés (ou en capacité de l'être), autonomes (ou en capacité de l'être).



TARIF

1200€ TTC pour un parcours complet.

En fonction de votre situation, des prises en charges sont possibles via la CCI et ses partenaires ou par votre CPF (compte personnel de formation www.moncompteformation.gouv.fr) Code 209071



ÉVALUATION

Parcours validé selon plusieurs modalités : Business plan formalisé, pitch oral et quizz en ligne.



INTERVENANTS

Animateurs :

- Conseillers Création-Reprise des CCI
- Experts techniques
- Experts du financement des entreprises



DURÉE /DATE

- Parcours individualisé fixé lors d'un RDV avec un conseiller Création-reprise d'entreprise à la CCI.



PROGRAMME

Un Programme découpé en 4 blocs de compétences :

- **Du projet au business plan model validé** : En analysant son secteur d'activité, les acteurs en place, les tendances du secteur, élaborer la stratégie générale de la future entreprise et en déduire un business model pour la création d'entreprise ou un projet de reprise cohérent, adapté à ses ambitions, intelligible par tous les partenaires du projet et validé sur le terrain.
- **Les stratégies opérationnelles** : En tenant compte de la stratégie générale définie, élaborer les différentes stratégies opérationnelles à mettre en œuvre de façon à réaliser le business model / projet de reprise choisi.
- **La validation juridique et financière du projet** : En tenant compte du business model établi et des stratégies opérationnelles définies, déterminer les besoins pour chacune des actions et établir ses prévisions financières afin d'atteindre les objectifs visés pour les 3 premières années.
- **La recherche des partenaires financiers adaptés et les indicateurs de pilotage de l'entreprise** : En cohérence avec les prévisions financières établies, obtenir les modes de financement les plus pertinents en évaluant les avantages et risques encourus par chacune d'entre elles et négocier les conditions les plus favorables. En tenant compte des stratégies opérationnelles définies, mettre en place les indicateurs de pilotage de l'entreprise les plus pertinents pour assurer le lancement de l'entreprise dans de bonnes conditions.



MÉTHODES ET SUPPORTS

- Entretiens individuels avec un conseiller Création reprise référent (présentiel ou à distance) et les différents intervenants utiles aux projets.
- Formation en présentiel et à distance
- Atelier collectif en salle / Webinaires
- Etudes de cas
- Vidéos
- Pour le travail à distance, CCI Business Builder qui dispose de toutes les ressources pédagogiques nécessaires (vidéos, fiches pédagogiques, exemples, conseils d'experts, ...) et d'un système de messagerie pour échanger avec son conseiller référent.
- Le développement du projet du candidat permet la mise en situation permanente et est la base de l'action de formation. Le porteur de projet va acquérir les compétences dont il a besoin par la succession d'actions qu'il va réaliser en vue de mettre en œuvre son projet. Les échanges permanents sur le travail réalisé, avec l'ensemble des intervenants sur le projet lui permettent de prendre conscience de l'acquisition ou non de chacune des compétences. De même, lors de séances collectives, avec d'autres porteurs de projet, il continue d'apprendre en étant dans des contextes d'apprentissage différents.



DÉTAIL DE L'ACTION

- Test aptitudes entrepreneuriales
- Formation en collectif : 35 heures
- Formation à distance via CCI Business Builder : 18 heures
- 8 entretiens individuels d'une heure à la CCI ou 4 entretiens individuels d'une heure à la CCI et plusieurs entretiens téléphoniques
- 1 atelier « Préparer son pitch, argumenter, convaincre »
- Travail personnel : 135 heures
- Présentation orale du projet devant équipe CCI
- Quizz en ligne
- 1 rendez-vous de validation du Business Plan : 1h30
- Participation à la manifestation de remise des certifications