



Mission de prospection RUSSIE - MOSCOU

Dates : du 9 au 11 avril 2012

TOUS SECTEURS

Programme prévisionnel :

A titre indicatif et sous réserve de modifications

Dimanche 8 avril (ou lundi matin) : arrivée à Moscou

Du lundi 9 au mercredi 11 avril :
Programme de rendez-vous individuels.

Jeudi 12 avril (ou mercredi soir) : retour Paris

Secteurs porteurs en Russie :

- Produits et équipements agroalimentaires
- Infrastructures, Transport, Industrie
- Mode, Habitat, Santé
- Nouvelles technologies, Innovation, Services

Coût prévisionnel : 3.000,00 € HT

Ce prix comprend :

- la prospection et l'organisation d'un programme de RDV sur 2 jours par notre partenaire local ;
- les billets d'avion et l'hébergement en chambre simple.

Ce prix ne comprend pas :

- l'interprétariat : 150 € HT/j
- les transports sur place

En +, pour les entreprises du secteur du BTP/second œuvre/décoration :

Visite du salon MOSBUILD

le plus grand salon du secteur en Russie et Europe de l'Est (du 10 au 13 avril)

Quelques chiffres (édition 2011):

2 472 exposants venus de 49 pays
104 648 visiteurs venus de 68 pays
150 000 m² d'exposition

Secteurs représentés :

Building Materials & Equipment, Plumbing & Pipes, WindowBuild, Lighting & Electrics, Hardware & Tools, Interior Finishes, Stonex, CountryLiving.

Plus d'informations sur : www.mosbuild.com

Bulletin d'intérêt à retourner par fax au 03 22 82 80 88 ou mail (k.outrequin@picardie.cci.fr)

Entreprise

Raison Sociale :

.....

Contact :

T :

Mail :

Activité :

.....

Souhaite participer à

la mission de prospection Russie

la visite du salon MOSBUILD

ne souhaite plus recevoir d'information

Vos contacts

Totka VOIRIN

T : 03 22 82 80 96

✉ : t.voirin@picardie.cci.fr

Karine OUTREQUIN

T : 03 22 82 80 97

✉ : k.outrequin@picardie.cci.fr

>> Date limite d'inscription : 15 février 2012

mme d'.....

